



Gemeinsam. Weiter. Bilden. Mit der einzigartigen Kombination aus praxisbezogener Lehre, anwendungsorientierter Forschung und Weiterbildungsangeboten bereiten wir rund 900 Studierende und jährlich ca. 1.500 Teilnehmende von Weiterbildungsveranstaltungen passgenau auf Tätigkeiten im Management von Finanzinstituten vor. Zusammen mit unseren über 70 Hochschulmitarbeitenden, 14 Professuren und 70 Lehrbeauftragten im Bachelor, Master- und MBA-Studium sowie weiteren 150 Dozierenden in der Weiterbildung gestalten Sie mit Ihren Fähigkeiten und Ideen die Zukunft aktiv mit. **Gemeinsam bringen wir die Finanz- und Managementbildung voran; machen Sie mit!**

Im Rahmen einer strategischen Neuausrichtung wird ein neues Vertriebsteam gebildet, um die Ansprache von Kundinnen und Kunden innerhalb und außerhalb der Sparkassen Finanzgruppe zu intensivieren. **Zum nächstmöglichen Zeitpunkt** ist daher an der Hochschule für Finanzwirtschaft & Management die Position

Sales Consultant (m/w/d) B2B

in **Vollzeit** unbefristet zu besetzen.

Wir bieten Ihnen

- **Gestaltungsspielraum:** eine Schlüsselrolle bei der strategischen Weiterentwicklung des Hochschulvertriebs verknüpft mit einem attraktiven Arbeitsplatz im Herzen Bonns.
- **Attraktive Arbeitsbedingungen:** flexible Arbeitszeiten, mobiles Arbeiten und eine übertarifliche Vergütung.
- **Vorteile:** 30 Tage Urlaub bei einer 5-Tage-Woche, ein Zuschuss zum Deutschlandticket, eine attraktive Altersversorgung und vermögenswirksame Leistungen sowie Weiterbildungsmöglichkeiten.
- **Gesundheit und Wohlbefinden:** verschiedene Angebote im betrieblichen Gesundheitsmanagement und Zuschuss zum Mittagessen.

Ihr Aufgabenbereich

- Betreuung und Ausbau von Geschäftsbeziehungen zu Business-Kunden, insbesondere Sparkassen, Verbänden und Unternehmen in der Sparkassen-Finanzgruppe,
- Durchführung von Beratungsgesprächen und Präsentationen bei Kunden vor Ort und online,
- Key Account Management für ausgewählte Kunden,
- Mitwirkung bei der Entwicklung und Umsetzung von B2B-Vertriebsstrategien,
- aktive Mitwirkung an Vertriebs- und Planungsprozessen,
- Beitrag zur Weiterentwicklung des Vertriebsreportings zur zielgerichteten Steuerung.
- Enge Zusammenarbeit mit angrenzenden Fachabteilungen sowie internen und externen Schnittstellen zur Optimierung von Vertriebsprozessen,
- Organisation und Teilnahme an Messen, Veranstaltungen und Netzwerktreffen zur Repräsentation der Hochschule.

Ihr Profil

Sie passen zu uns, wenn Sie gerne Impulse setzen, eine ausgeprägte Hands-on-Mentalität mitbringen und im Team arbeiten. Darüber hinaus sollten Sie über folgende Kenntnisse verfügen:

- ein abgeschlossenes wirtschaftswissenschaftliches Hochschulstudium oder eine vergleichbare Qualifikation,
- fundierte Berufserfahrung im Vertrieb oder in einer Führungsposition, idealerweise im Bildungs- oder Finanzsektor
- ausgeprägtes Vertriebsgespür und operatives Geschick im Umgang mit Kunden im B2B-Bereich, v.a. auf zweiter, in Teilen auch erster Führungsebene,
- Kommunikationsstärke, Überzeugungskraft und Teamfähigkeit,
- selbstständige, strukturierte und lösungsorientierte Arbeitsweise,
- sehr gute Englischkenntnisse,
- vorzugsweise Kenntnisse der Sparkassen-Finanzgruppe.

Sie fühlen sich angesprochen?

Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung. Bitte senden Sie Ihre Unterlagen (Anschreiben, Lebenslauf und relevante Zeugnisse) an: bewerbung@s-hochschule.de. Bei Rückfragen zur Position wenden Sie sich bitte an Prof. Dr. Mike Schneider unter mike.schneider@s-hochschule.de.

Die Hochschule für Finanzwirtschaft & Management setzt sich für Chancengleichheit, Diversität und ein diskriminierungsfreies Arbeitsumfeld ein, fördert die berufliche Gleichstellung und begrüßt ausdrücklich die Bewerbungen von Frauen sowie von Menschen aller Geschlechteridentitäten.

Hinweise zum Datenschutz:

Die Hochschule für Finanzwirtschaft & Management GmbH verarbeitet Ihre Daten zur Erfüllung ihrer Aufgaben nach der Datenschutzgrundverordnung. Weitere Informationen zur Verarbeitung und Ihren diesbezüglichen Rechten finden Sie unter: <https://www.s-hochschule.de/news/stellenangebote.html>, Bonn, 2. Juli 2025

*Gemeinsam.
Weiter.
Bilden.*